

BẢN MÔ TẢ CÔNG VIỆC

1/ VỊ TRÍ SALE LOGISTICS

➤ Mô tả công việc

- Phát triển khách hàng, tư vấn cho khách hàng các giải pháp, dịch vụ Logistics Công ty đang cung cấp;
- Chủ động tiếp cận khách hàng tiềm năng, tư vấn, báo giá, thương thảo, ký kết thỏa thuận, hợp đồng dịch vụ với khách hàng;
- Phối hợp với các thành viên trong Phòng, với các Phòng, Bộ phận khác trong Công ty để xử lý công việc;
- Chăm sóc, giữ chân khách hàng, phối hợp với các Phòng có liên quan của Công ty để giải quyết thắc mắc, đề xuất của khách hàng (nếu có);

➤ Yêu cầu công việc

- Ham học hỏi, trung thực, trách nhiệm, khả năng chịu áp lực;
- Thành thạo tin học văn phòng;
- Ưu tiên tốt nghiệp chuyên ngành: Kinh tế, Quản trị kinh doanh hoặc các chuyên ngành khác có liên quan...;
- Có kinh nghiệm sales logistics là một lợi thế;
- Khả năng đeo bám mục tiêu;
- Kiên trì, mạnh mẽ và không bao giờ bỏ cuộc.

➤ Quyền lợi

- Lương cứng: Từ 6 – 10 triệu đồng tùy theo năng lực và kinh nghiệm;
- Thưởng doanh số, lợi nhuận: Theo thỏa thuận và quy định của Công ty;
- Các chế độ phúc lợi khác;
- BHXH, BHYT, BHTN theo quy định;
- Nghỉ phép theo quy định; Du lịch cùng Công ty.

➤ Thời gian làm việc:

- Thứ 2 đến thứ 6: Từ 7h30 đến 17h.
- Thứ 7: Từ 7h30 đến 11h30.

2/ VỊ TRÍ THỰC TẬP SINH SALE LOGISTICS

➤ Mô tả công việc

- Phát triển khách hàng, tư vấn cho khách hàng các giải pháp, dịch vụ Logistics Công ty đang cung cấp;
- Chủ động tiếp cận khách hàng tiềm năng, tư vấn, báo giá, thương thảo, ký kết thỏa thuận, hợp đồng dịch vụ với khách hàng;
- Phối hợp với các thành viên trong Phòng, với các Phòng, Bộ phận khác trong Công ty để xử lý công việc;
- Chăm sóc, giữ chân khách hàng, phối hợp với các Phòng có liên quan của Công ty để giải quyết thắc mắc, đề xuất của khách hàng (nếu có);

➤ Yêu cầu công việc

- Ham học hỏi, trung thực, trách nhiệm, khả năng chịu áp lực;
- Thành thạo tin học văn phòng;
- Ưu tiên tốt nghiệp chuyên ngành: Kinh tế, Quản trị kinh doanh hoặc các chuyên ngành khác có liên quan...;
- Có kinh nghiệm sales logistics là một lợi thế;
- Khả năng đeo bám mục tiêu;
- Kiên trì, mạnh mẽ và không bao giờ bỏ cuộc.

➤ Quyền lợi

- Thực tập sinh được tiếp xúc và làm quen với môi trường chuyên nghiệp ;
- Thưởng doanh số, lợi nhuận: Theo thỏa thuận và quy định của Công ty;
- Cơ hội trở thành nhân viên chính thức “Sale Logistics”
- Các chế độ phúc lợi khác;

➤ Thời gian làm việc:

- Thứ 2 đến thứ 6: Từ 7h30 đến 17h.
- Thứ 7: Từ 7h30 đến 11h30.

❖ Thông tin liên hệ

Ms Thúy - PHUONG DUC EXPRESS

Email: thuy.do@phuongduceexpress.com.vn

Phone: 0961.159.422